

Số: ~~721~~ /2017/TM-OSCVN

Vũng Tàu, ngày 06 tháng 10 năm 2017

THƯ MỜI

*Cung cấp dịch vụ tư vấn xây dựng phương án thoái vốn Nhà nước
tại Công ty Cổ phần Du lịch Dịch vụ dầu khí Việt Nam*

Kính gửi: Quý Công ty

Căn cứ công văn số 3829/BVHTTDL-KHTC ngày 12/09/2017 của Bộ Văn hóa, Thể thao và Du lịch về chủ trương thoái vốn Nhà nước tại Công ty Cổ phần Du lịch Dịch vụ dầu khí Việt Nam;

Công ty Cổ phần Du lịch Dịch vụ dầu khí Việt Nam (OSC Việt Nam) thông báo và kính mời Quý Công ty tham gia chào giá đối với dịch vụ tư vấn xây dựng phương án thoái phần vốn nhà nước tại OSC Việt Nam như sau:

1. Thông tin về Công ty có cổ phần được chào bán:

- Tên công ty: Công ty Cổ phần Du lịch Dịch vụ dầu khí Việt Nam
- Trụ sở chính: Số 02 Lê Lợi, Phường 1, thành phố Vũng Tàu, tỉnh Bà Rịa – Vũng Tàu
- Vốn điều lệ: 600.000.000.000 đồng;
- Số lượng cổ phần chào bán: **7.135.107** cổ phần (chiếm **11,89%** tổng số cổ phần);
- Mệnh giá: 10.000 đồng/ cổ phần;

2. Nội dung công việc cung cấp dịch vụ tư vấn xây dựng phương án thoái vốn Nhà nước tại OSC Việt Nam:

✓ **Nội dung các công việc thực hiện bao gồm nhưng không giới hạn những công việc sau:**

- Xây dựng phương án/tờ trình thoái vốn Nhà nước để trình Chủ Sở hữu (Bộ Văn hóa, Thể thao và Du lịch) phê duyệt về việc thoái vốn.
- Xây dựng bộ hồ sơ đăng ký đấu giá bán cổ phần, trình Sở Giao dịch Chứng khoán phê duyệt.
- Giải trình với Sở Giao dịch Chứng khoán và bổ sung những thông tin theo yêu cầu của Sở Giao dịch Chứng khoán (nếu có).
- Xây dựng Bản công bố thông tin về việc đấu giá bán cổ phần ra công chúng theo quy định dựa trên thông tin do Bên bán cổ phần/OSC Việt Nam cung cấp.
- Xây dựng Quy chế đấu giá bán cổ phần và lộ trình chi tiết triển khai thực hiện theo quy định của pháp luật.
- Phối hợp với Bên bán cổ phần/OSC Việt Nam công bố các thông tin có liên quan đến doanh nghiệp và buổi đấu giá cổ phần tại địa điểm đấu giá và trụ sở của Công ty theo quy định.

- Tổ chức tiếp nhận đơn của các nhà đầu tư đăng ký tham dự đấu giá, kiểm tra các điều kiện tham dự, thu tiền đặt cọc, phát phiếu tham dự đấu giá.
- Tổ chức thực hiện đấu giá bán cổ phần;
- Lập biên bản; thông báo kết quả đấu giá và báo cáo Bên bán cổ phần/OSC Việt Nam phần vốn đã được chào bán theo luật định.
- Chuyển tiền thu được từ cuộc đấu giá cho Bên bán cổ phần/OSC Việt Nam và hoàn trả lại tiền đặt cọc cho các bên tham dự đấu giá nhưng không được mua.
- Bàn giao lại toàn bộ hồ sơ đấu giá để Bên bán cổ phần/OSC Việt Nam quản lý, lưu trữ.
- ✓ **Hồ sơ tổ chức tư vấn (01 bộ hồ sơ bản gốc):** Hồ sơ cần có đầy đủ các nội dung cơ bản sau:
 - Thư chào giá phí tư vấn kèm theo bản kế hoạch thực hiện Hợp đồng và dự thảo hợp đồng.
 - Hồ sơ năng lực của đơn vị (Bản sao hợp lệ: Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp, Giấy phép đủ điều kiện hoạt động trong lĩnh vực kinh doanh chứng khoán).
 - Đề xuất danh sách nhân sự sẽ thực hiện công việc nêu tại thư mời chào giá này kèm theo bản tóm tắt năng lực, kinh nghiệm (Tài liệu đính kèm: Bản sao hợp lệ hợp đồng lao động hoặc có tên trong danh sách lao động có mặt tại thời điểm chào giá được xác nhận bởi nhà tư vấn)
 - Kinh nghiệm thực hiện các hợp đồng tương tự: Tôi thiểu đã thực hiện 3 hợp đồng tương tự trong thời gian 3 năm gần nhất (Bản sao hợp lệ 03 hợp đồng đã thực hiện trong thời gian 3 năm gần nhất 2014, 2015, 2016).
- ✓ **Tiêu chí lựa chọn nhà tư vấn:** Được đính kèm theo thông báo này.

Hồ sơ cung cấp dịch vụ tư vấn xây dựng phương án thoái vốn Nhà nước nêu trên được gửi về Công ty Cổ phần Du lịch Dịch vụ dầu khí Việt Nam số 2 Lê Lợi, phường 1, thành phố Vũng Tàu, trước 14 giờ 00 phút, ngày 12/10/2017.

Trân trọng !

Nơi nhận:

- Như trên;
 - Ban chỉ đạo ĐM&PTDN
- Bộ VHTTDL;
- BCD, HĐQT, BKS;
 - Lưu VT, P.ĐT.



Thái Hồng Cường



TIÊU CHÍ LỰA CHỌN ĐƠN VỊ TƯ VẤN

Về việc cung cấp dịch vụ xây dựng phương án thoái vốn Nhà nước tại Công ty Cổ phần Du lịch Dịch vụ Dầu khí Việt Nam

(Kèm theo thư mời số: ~~71~~ /TM-OSCVN, ngày 06 tháng 10 năm 2017)

1. Tiêu chí đánh giá tính hợp lệ của hồ sơ chào giá:

Hồ sơ chào giá của nhà tư vấn được đánh giá là hợp lệ khi đáp ứng đầy đủ các nội dung sau đây:

- a) Có bản gốc Hồ sơ chào giá;
- b) Có thư chào giá hợp lệ;
- c) Giá chào ghi trong thư chào giá phải cụ thể, cố định bằng số, bằng chữ và không đề xuất các giá chào khác nhau hoặc có kèm theo điều kiện gây bất lợi cho Bên mời chào giá;
- d) Không có tên trong hai hoặc nhiều Hồ sơ chào giá.

Nhà tư vấn có Hồ sơ chào giá hợp lệ được xem xét, đánh giá tiếp về năng lực, kinh nghiệm mục 2 dưới đây.

2- Tiêu chuẩn đánh giá (TCDG) về năng lực, kinh nghiệm và mức độ am hiểu công việc:

Các TCDG về năng lực, kinh nghiệm và mức độ am hiểu về công việc thực hiện của nhà tư vấn được sử dụng theo tiêu chí “đạt”, “không đạt”. Nhà tư vấn phải “đạt” cả 4 nội dung nêu tại các khoản 1, 2, 3 và 4 trong bảng dưới đây thì được đánh giá là đáp ứng yêu cầu về về năng lực, kinh nghiệm và mức độ am hiểu về công việc thực hiện:

| TT | Nội dung yêu cầu | Mức yêu cầu tối thiểu để được đánh giá là đáp ứng (đạt) |
|----|--|--|
| 1 | Năng lực của nhà tư vấn Có đủ điều kiện hoạt động kinh doanh chứng khoán | Tài liệu chứng minh: Bản sao hợp lệ giấy phép thành lập và hoạt động kinh doanh chứng khoán do UBCK nhà nước cấp còn hiệu lực. |

| TT | Nội dung yêu cầu | Mức yêu cầu tối thiểu để được đánh giá là đáp ứng (đạt) |
|----|---|---|
| 2 | <p>Kinh nghiệm của nhà tư vấn</p> <p>2.1 Số năm hoạt động trong lĩnh vực kinh doanh chứng khoán</p> <p>2.2 Kinh nghiệm thực hiện các hợp đồng tương tự tối thiểu</p> | <p>Tối thiểu là 3 năm. Tài liệu chứng minh: Bản sao Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp và tài liệu mục 1</p> <p>Tối thiểu 3 hợp đồng tương tự đã thực hiện trong thời gian 3 năm gần nhất. Tài liệu chứng minh: Bản sao 3 hợp đồng đã thực hiện.</p> |
| 3 | <p>Nhân sự của nhà tư vấn</p> <p>Danh sách nhân sự đề xuất của nhà tư vấn để thực hiện công việc</p> | <p>Có hợp đồng lao động đảm bảo thời gian thực hiện công việc theo yêu cầu của Bên mời chào giá hoặc có tên trong danh sách lao động có mặt tại thời điểm chào giá được xác nhận bởi nhà tư vấn.</p> <p>Đã thực hiện ít nhất 3 hợp đồng tương tự với các công việc theo yêu cầu của Bên mời chào giá.</p> |
| 4 | <p>Mức độ am hiểu nội dung và phạm vi của công việc</p> | <p>Hiểu rõ và đầy đủ nội dung và phạm vi công việc mà Bên mời chào giá yêu cầu. Tài liệu chứng minh: Toàn bộ nội dung của Bên mời chào giá phải được nhà tư vấn ghi trong thư chào giá.</p> |

Nhà thầu được đánh giá là đạt về năng lực, kinh nghiệm và mức độ am hiểu về công việc sẽ được chuyển sang bước đánh giá về giá chào.

3- Đánh giá về giá chào: Nhà tư vấn có giá chào thấp nhất sẽ được mời thương thảo và ký hợp đồng.